

FORMATION PAR LA VOIE DE L'APPRENTISSAGE LICENCE PROFESSIONNELLE COMMERCE ET DISTRIBUTION CONSEILLER DE VENTE EN MAISON DE LUXE

2026/2027

29/09/2026 -> 31/08/2027

Le GRETA METEHOR Paris, en partenariat exclusif avec une maison de luxe française et l'UPEC, propose la Licence Professionnelle Commerce et Distribution parcours Management du Point de Vente, en alternance, en 1 an. Ce cursus vous permettra d'acquérir les compétences professionnelles afin de proposer à une clientèle multiculturelle exigeante, une expérience de vente d'exception, dans le respect de la stratégie commerciale et les valeurs de la marque.

La LP Commerce et Distribution - Parcours Management du point de vente est à la 8ème place du classement EDUNIVERSAL en Négociation, Vente et commerce en FRANCE en 2025 et 2ème meilleure licence universitaire dans la Région IDF.

ÉCOLE NATIONALE DE COMMERCE

70 BOULEVARD BESSIÈRES
75017 PARIS

MÉTRO :
LIGNE 14 - PORTE DE CLICHY
LIGNE 13 - PORTE DE CLICHY

CONTACT

Alix NAYARADOU
a.nayaradou@gretameteHOR.com
06 08 16 90 64

NOUVELLE FORMATION

Maison de luxe



Licence pro
Commerce et distribution

Une formation
sur mesure !

En partenariat avec :



@gretameteHORparis



LES OBJECTIFS DE LA FORMATION

RNCP40306

Le titulaire de la LP Commerce et Distribution sera capable d'offrir à sa clientèle une expérience de vente d'exception, de manière autonome, et dans le respect de la stratégie commerciale et de l'éthique de l'entreprise à laquelle il appartient.

En entreprise, vos missions consisteront à :

- Accueillir chaque client avec élégance, sourire et authenticité.
- Comprendre les besoins et attentes des clients pour offrir un service sur mesure.
- Conseiller des clients internationaux et prestigieux en tenant compte de leurs goûts et de leur style de vie.
- Faire rêver en partageant l'histoire des produits et leur savoir-faire.
- Proposer une offre riche et sur mesure avec une gestuelle adaptée.
- Personnaliser l'expérience client en maintenant une relation suivie et fidèle.
- Contribuer à l'entretien soigné du magasin notamment à travers un merchandising de qualité.
- Participer activement à la dynamique collective de l'équipe.



CONTENU DE LA FORMATION

UE 1 - Savoir Gérer :

- Gestion comptable et budgétaire
- Contrôle de gestion
- Droit de la consommation et concurrence
- Gestion de projet

UE 2 - Savoir Vendre :

- Connaissance distribution et du commerce
- Comportement du consommateur
- Vente et relations clients
- Droit de la distribution

UE 3 - Savoir Manager :

- Management d'équipes
- Marketing des enseignes
- Droit social
- Anglais commercial

UE 4 - Compétences professionnelles 1 : Rapport d'activité

UE 5 - Compétences professionnelles 2 : Projet Tutoré

LA FORMATION

- Licence professionnelle
- En partenariat avec l'IUT de Sénart-Fontainebleau
- Tarif tout public : 13 000 €/an
- Aucun frais pédagogique à la charge de l'alternant
- Coût de la formation pris en charge par l'OPCO de l'entreprise d'accueil
- Prévoir néanmoins l'acquittement de la CVEC, environ 100 €
- Alternance : 2 jours centre/3 jours entreprise
- 550 H (en centre)
- 1 an de formation



RECRUTEMENT ET CONDITIONS D'ACCÈS

Prérequis :

Niveau de diplôme Bac +2 et/ou expérience réussie en relation client (vente, hôtellerie, restauration) :

- Licence générale en Droit, Sciences économiques, AES, Gestion,
- BTS : MCO, NDRC, Commerce international
- DUT ou BUT Techniques de commercialisation, Gestion des entreprises et des administrations
- Excellente présentation et élocution
- Esprit d'équipe Dynamique, enthousiaste avec un excellent relationnel
- Goût du challenge et de la vente
- Niveau d'anglais B2 souhaité



Admission :

Sur le site du GRETA METEHOR Paris, renseignez directement le dossier de candidature en ligne afin d'être contacté par Mme Alix Nayaradou pour un entretien de motivation. Etude du dossier par l'UPEC avant de pouvoir être dirigé vers le service RH de la maison Hermès pour validation définitive de la candidature.



ÉVOLUTION DE CARRIÈRE - POURSUITE D'ÉTUDES

Suite à cette formation, l'insertion professionnelle est privilégiée. Cependant, il est possible de poursuivre ses études dans un master dans les domaines du commerce et de la distribution.

Métiers visés :

- Conseiller de vente
- Conseiller de la relation clientèle e-commerce
- Chargé d'expérience client
- Chargé de support commercial
- animateur floor

CONTACTEZ-NOUS !

[HTTPS://GRETAMETEHOR.COM/](https://gretametehor.com/)

ou scannez le QR CODE

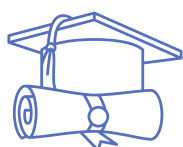


LES + DE L' ALTERNANCE

Contrat d'apprentissage



Des cours
théoriques
et pratiques



Un diplôme
reconnu



Une montée en
compétences
rapide et
opérationnelle



Le coût de la
formation pris
en charge par
l'entreprise



Un statut de
salarié avec
rémunération

