

Le GRETA t'accompagne

Fiche métier



Le métier
de chargé(e)
de clientèle

Entretenir et développer
le porte-feuille client



Conseiller la clientèle
dans ses choix



Les missions



Mettre en oeuvre
la politique
commerciale de
l'entreprise



Promouvoir les
produits de
l'entreprise

Les compétences requises

Les savoir-être



Capacité à résister au stress



Capacité d'écoute



Capacité à travailler en équipe

Les compétences requises

Les savoir-faire



Connaissance des techniques de vente, de négociation et de prospection



Maîtrise de l'anglais



Capacité d'anticiper et de répondre aux besoins des clients



**BAC+2 : Management
commercial opérationnel**



**BAC+3 : BUT Techniques
de commercialisation**



Salaire moyen de 1 950€
à 2000€ par mois
Prime sur objectif

Chef de produit



Les évolutions professionnelles

Chargé(e) de
clientèle en BtoB

**Vous-êtes intéressé(e)s
par le métier de
chargé(e) de clientèle ?**

**Rendez vous sur le
site du GRETA
METEHOR Paris !**

